



Wir sind eine führende Unternehmensberatung für die Konzeption und Umsetzung von Wachstumsstrategien. Unsere Kunden – nationale und internationale Großunternehmen – profitieren von bahnbrechenden Ideen und umfangreichen Erfahrungen unserer über 40 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie einem einzigartigen Netzwerk. Wir haben Standorte in Deutschland, Österreich, der Schweiz und China. Wir konzentrieren uns auf unsere Kernkompetenzen Business Development, Marketing- und Vertriebsberatung. Der Fokus von TellSell Consulting liegt ausschließlich auf der Generierung von Wachstum, Mehrumsätzen, höheren Erträgen und Etablierung von neuen Geschäftsmodellen. Wir erledigen diese Aufgaben in einem jungen, dynamischen Team mit viel Spaß an der Arbeit.

Wir suchen

SENIOR-BERATER(INNEN) / MANAGING CONSULTANTS

für den weiteren Ausbau unseres China-Geschäftes.

Ihre Aufgaben

- Aufbau neuer Geschäftsbereiche, Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen (z.B. in China)
- Entwickeln eines eigenen belastbaren Netzwerkes auf der Basis vorhandener persönlicher Kontakte auf Top-Management-Ebene.
- Beratung/Leitung von komplexen u. anspruchsvollen Business-Development-, Marketing- und Vertriebsprojekten.
- Ansprechpartner fürs Management beim Kunden zu allen Strategie- und Umsetzungsfragen.

Unsere Anforderungen

- Idealerweise mehrjährige Erfahrung in der Industrie im Marketing- und Vertriebsumfeld sowie zwingend mehrjährige Erfahrung im Beratungsgeschäft (mind. fünf Jahre).
- Sehr guter Hochschulabschluss einer renommierten Universität – vorzugsweise mit betriebswirtschaftlichem oder wirtschaftstechnischem Schwerpunkt.
- Verhandlungssicheres Deutsch, Chinesisch, idealerweise auch Englisch.
- Persönlich überzeugen Sie durch Ihr sicheres Auftreten, gepaart mit einem hohen analytischen Denkvermögen sowie exzellenten kommunikativen Fähigkeiten, Flexibilität und überdurchschnittliches Engagement.
- Ergebnis- und Erfolgsorientierung bei starker Umsetzungsorientierung (Pragmatismus) und hohen strategischen und analytischen Skills.
- Sie haben Spaß an der Arbeit, sind an messbaren Ergebnissen für die Kunden interessiert und innovativ, wenn es um Lösungen geht

Was wir bieten

- Überdurchschnittliche leistungsorientierte Entlohnung, viel Spaß im dynamischen Team und die Möglichkeit, sich unternehmerisch zu entfalten.
- Perspektive für eine Partnerschaft in der TellSell-Consulting-Gruppe vor Ort in China.
- Großer Freiraum für eigene Ideen in einem attraktiven Umfeld, das geprägt ist durch Offenheit, Kollegialität und Karriereperspektiven.
- Persönliche Weiterentwicklung durch individualisierte Trainingsmaßnahmen.



Ihr Kontakt

TellSell Consulting GmbH
Franziska Sommer
Schumannstraße 59
60325 Frankfurt am Main
Telefon +49 69 238520-24
Telefax +49 69 5050026-24
franziska.sommer@tellsell.de
www.tellsell.de