



TellSell Consulting GmbH ist eine Top Management-Beratung. Unsere Kernkompetenzen liegen in den drei Practices „Neue Geschäftsfelder & -modelle“, „Kundenservice & -prozesse“ sowie „Vertrieb“.

Auf diesen Gebieten zählt TellSell Consulting mit rund 50 umsetzungstarken und erfahrenen Experten zu den führenden Unternehmensberatungen im deutschsprachigen Raum.

TellSell Consulting ist bereits zum zweiten Mal im Rahmen der Studie der *Wissenschaftlichen Gesellschaft für Management und Beratung* zu einem „Hidden Champion des Beratungsmarktes“ gewählt worden (manager magazin 2006, Capital 2009). Im Mai 2011 wurde TellSell Consulting erneut im Best-of-Consulting-Wettbewerb der WirtschaftsWoche ausgezeichnet: Platz Eins in der Kategorie „Marketing, Vertrieb und Innovation“. Zu den Klienten von TellSell Consulting zählen renommierte große und mittelständische nationale und internationale Unternehmen verschiedener Branchen.

Wir suchen für unseren Standort Frankfurt am Main ambitionierte

CONSULTANTS (m/w)

Ihre Aufgaben

- Projektarbeit in komplexen und anspruchsvollen Beratungsprojekten unserer drei Schwerpunkte.
- Schnellstmögliche Übernahme einer (Teil-)Projektleitung mit späterer eigenständiger Projektleitung.
- Professionelle Workshopvorbereitung und überzeugende Präsentation und Moderation bei Kunden.
- Führen von gemeinsamen Arbeits- und Kundenteams.
- Mitarbeit an der inhaltlichen Weiterentwicklung von spezifischen TellSell-Consulting-Beratungsprodukten.
- Mitarbeit bei der Akquise von Projekten.

Unsere Anforderungen

- Sehr guter Hochschulabschluss einer renommierten Universität – vorzugsweise mit betriebswirtschaftlichem oder wirtschaftstechnischem Schwerpunkt.
- Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung möglichst in einem unserer Beratungsschwerpunkte.
- Erste Erfahrungen im Bereich Projektleitung und Mitarbeiterführung.
- Sicherer Umgang mit Beratungstools und -methoden sowie hervorragende Präsentationsfähigkeit.
- Idealerweise neben Englisch eine weitere Fremdsprache.
- Ergebnis- und Erfolgsorientierung bei starker Umsetzungsorientierung (Pragmatismus) und hohen strategischen und analytischen Skills.
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung gepaart mit einer hohen Sozialkompetenz und Teamfähigkeit.

Was wir bieten

- Überdurchschnittliche leistungsorientierte Entlohnung und die Möglichkeit, sich unternehmerisch zu entfalten.
- Großer Freiraum für eigene Ideen in einem attraktiven Umfeld, das geprägt ist durch Offenheit, Kollegialität und Karriereperspektiven.
- Persönliche Weiterentwicklung durch individualisierte Trainingsmaßnahmen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – vorzugsweise per E-Mail.

Ihr Kontakt

TellSell Consulting GmbH
Sandra Laric
Schumannstraße 59, 60325 Frankfurt am Main
Telefon +49 69 238520-24, Telefax +49 69 5050026-24
sandra.laric@tellsell.de, www.tellsell.de